

Regionalleiter oder Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (m/w/d)

Region Nord-West

Wir sind ein dynamisch wachsendes, inhabergeführtes Handels-/Dienstleistungsunternehmen und arbeiten seit über 20 Jahren erfolgreich im Bereich Kälte- und Klimatechnik mit geographischem Schwerpunkt in Deutschland und Österreich. Die Qualität unserer Produkte und ein kompetenter Service haben uns zu diesem Erfolg verholfen.

Unsere Anwendungsbereiche sind vielfältig und decken die IT- und Telekommunikationsbranche, Industrie, Hotels und Geschäftshäuser, Einkaufszentren sowie Kliniken und Praxisräume ab. Das Portfolio umfasst energieeffiziente und umweltfreundliche Präzisionsklimageräte, IT-Cooling Geräte, Kaltwassererzeuger, Wärmepumpen und Umluftkühlgeräte.

Als erfolgreiches und dynamisch wachsendes Unternehmen in den Bereichen Vertrieb und Service sind wir immer auf der Suche nach motivierten neuen Mitarbeitern.

Für unser Vertriebsgebiet Nordrhein-Westfalen suchen wir im Zuge des weiteren Ausbaus einen

Regionalleiter oder Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (m/w/d).

Verantwortung / Tätigkeitsbereich:

- Erreichen der vereinbarten Verkaufsziele und Ergebnisse der Niederlassung
- Realisierung der vorgegebenen (kurz-, mittel- und langfristigen) Verkaufsziele der Niederlassung
- Betreuung von bestehenden Kunden durch regelmäßige Kontakte
- Besuche von bestehenden Kunden in regelmäßigen Abständen
- Gewinnung von Neukunden durch aktive Marktbeobachtung und Akquisetätigkeit
- Verantwortung für regelmäßige interne und externe Schulung der Vertriebsmitarbeiter
- Organisation und Durchführung von Werksbesuchen mit Kunden, Ingenieurbüros usw.
- Verantwortliche Mitarbeit bei allen Planungen und Entscheidungen im Zusammenhang mit der Kundenbetreuung
- Mitarbeit an der Vorbereitung und Durchführung von Messen, Ausstellungen, Veranstaltungen usw.
- Regelmäßige Besuche von Schlüsselkunden mit den Vertriebsmitarbeitern der Niederlassung
- Mitwirken bei der Personalsuche und Personalentscheidungen der Niederlassung (Regionalleiter)
- Administrative Unterstützung der Service-Organisation bei der Umsetzung von Dienstleistungstätigkeiten

Wir bieten Ihnen:

- Eigenverantwortliches Arbeiten in einem dynamischen Umfeld
- Überdurchschnittliche Entlohnung
- Umfangreiche Fortbildungsmöglichkeiten und Förderung Ihrer beruflichen Laufbahn
- Einen sicheren Arbeitsplatz und unbefristetes Arbeitsverhältnis
- Anspruchsvolle, spannende und abwechslungsreiche Tätigkeit
- Gründliche Einarbeitung durch erfahrene Kollegen
- Hochwertigen Firmenwagen zur privaten Nutzung

Unsere Anforderungen:

- Abgeschlossene technische Ausbildung in einem branchennahen Bereich (Kälte / Klima / Heizung / Elektro / Versorgungstechnik)
- Kaufmännische Erfahrung im Bereich Kalkulation und Angebotserstellung
- MS-Office Kenntnisse (Word, Excel, ...) und sicherer Umgang mit Warenwirtschaftssystemen
- Zuverlässigkeit, Flexibilität und Verantwortungsbewusstsein
- Optimierung der eigenen Arbeitsabläufe
- Korrespondenzfähiges Englisch in Wort und Schrift

Suchen Sie eine neue Herausforderung oder fühlen Sie sich angesprochen und möchten Ihre Karrierechancen nutzen, dann senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (mit Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin) gerne auch per E-Mail an:

COOLtec Systems Klima Kälte GmbH
Stephan Hülskamp / Geschäftsführer
Hauptstr. 3
85649 Brunnthal/Otterloh

s.huelskamp@cooltec-systems.de

Erste Fragen beantwortet Ihnen gerne Herr Hülskamp Tel. 0151/74405293.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung